

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia

Data aktualizacji: 19.09.2017

Pytania i odpowiedzi

Do ZAPYTANIA OFERTOWEGO nr 1/2017/MASKET z dnia 01.09.2017r. w ramach postępowania wyboru na dostawę środków trwałych opisanych w załączniku nr 3 w ramach projektu „Wdrożenie nowego modelu dystrybucji produktów meblowych dzięki uruchomieniu innowacyjnej usługi sieciowej pod nazwą Wirtualne Salony” realizowanego w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia, oś priorytetowa 1 Przedsiębiorcza Polska Wschodnia działanie 1.3 Ponadregionalne powiązania kooperacyjne poddziałanie 1.3.2 Tworzenie produktów sieciowych przez MŚP

1	Pytanie	Czy dopuszczalne jest negocjowanie umowy?
	Odpowiedź	Nie, akceptacja warunków umowy w momencie składania oferty jest wymogiem formalnym udziału w postępowaniu.
2	Pytanie	Czy rolety mają być antywłamaniowe?
	Odpowiedź	Rolety mają być wyposażone w zamek, nie muszą być antywłamaniowe.
3	Pytanie	Czy wymiary zlewów, materacy, szuflad oraz innych elementów muszą być dokładnie jak w specyfikacji czy dopuszcza się odstępstwa?
	Odpowiedź	Dopuszczamy zdroworozsądkowe odstępstwa na zasadzie kilku procent (np. 1-2 cm dla zlewu). Odstępstwa znacząco wpływające na wstępną koncepcję będą podstawą odrzucenia oferty. Uwaga nie dotyczy dodatkowych elementów desingu. W ich zakresie oferent ma swobodę wyboru.
4	Pytanie	Co rozumiemy przez pełny demontaż stoiska?
	Odpowiedź	Stoisko musi być możliwe do wielokrotnego pełnego demontażu i ponownego rozłożenia w innym miejscu. Oznacza to, że wszystkie części składowe muszą być wielokrotnego użytku.
5	Pytanie	Co rozumiemy przez kryterium „oferta ma pełny potencjał do realizacji działania”?
	Odpowiedź	Oferent ma możliwości finansowe i organizacyjne do podjęcia realizacji dostawy niezwłocznie i ukończenia jej w oferowanym terminie.
6	Pytanie	Co rozumiemy przez ilość pełnych demontaży bez utraty gwarancji?
	Odpowiedź	Każdy demontaż będzie zgłaszany do oferenta. Chodzi o podanie ich ilości w ramach których wszystkie elementy stoiska objęte będą pełną gwarancją i będą podlegały reklamacji jakościowej.
7	Pytanie	Co rozumiemy przez gwarantowany czas reakcji serwisu na terenie Polski?
	Odpowiedź	Okres czasu w jakim oferent przyśle ekipę serwisową do naprawy stoiska w miejscu jego lokalizacji na terenie polski. Zbyt wolna reakcja serwisu będzie powodowała naliczenie kar.



Fundusze Europejskie
Polska Wschodnia

Unia Europejska
Europejski Fundusz
Rozwoju Regionalnego



Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia

8	Pytanie	Jakie konsekwencje są związane z brakiem realizacji dostawy w terminie zadeklarowanym w ramach kryterium 5 A?
	Odpowiedź	Umowa zostanie rozwiązana z winy oferenta, a postępowanie wyboru powtórzone.

9	Pytanie	Jakie są wymogi jakościowe odnośnie koncepcji graficznej załączonej do oferty?
	Odpowiedź	Nie stawia się konkretnych wymogów. Powinna ona jednak dać, nie budzący wątpliwości pogląd na proponowane rozwiązanie.

10	Pytanie	<p>Proszę o informację na temat koloru płyt wykończeniowych stoiska. Każda wersja płyt o wysokim połysku ma ograniczoną paletę barw. Proszę zatem o określenie jakie mamy pole manewru w zakresie kolorystyki (nie ma problemu z kolorem białym)</p> <p>PŁYTA Z POKRYCIEM HPL</p> <p>Cechy: najniższa cena wysoki połysk większa ilość kolorów (choć też bardzo ograniczona paleta barw) wysoka choć wobec poniżej przedstawionych, najniższa wytrzymałość na zarysowania krawędzie wykończone paskami PCV o zbliżonym kolorze</p> <p>PŁYTA Z POKRYCIEM AKRYLOWYM</p> <p>Cechy: niższa cena niż Rehau Rauvisio crystal wysoki połysk wykończenie bocznych krawędzi akrylem z możliwością wykończenia laserem, co da efekt formatki z akrylu jako monolit (ładny efekt) bardzo ograniczona paleta barw średnia (wobec pozostałych propozycji) wytrzymałość na zarysowania łatwość usunięcia drobnych rys poprzez polerowanie</p> <p>REHAU RAUVISIO crystal</p> <p>Cechy: bardzo duża odporność na zarysowania i uderzenia bardzo wysoki połysk z efektem głębi ponad dwukrotnie wyższa cena niż płyt akrylowych tylko jeden kolor zielony Menta wysoki połysk 1684L boczne krawędzie jedynie lakierowane mniejsza szerokość formatek do 120cm (więcej łączy płyt) https://www.rehau.com/pl-pl/klienci-indywidualni/kuchnia</p>
	Odpowiedź	Bierzemy pod uwagę fakt ograniczonej palety kolorystycznej płyt akrylowych. Zależy nam na zbalansowanej relacji ceny do jakości i wytrzymałości. Z tego powodu będziemy docelową kolorystykę dobierać, bazując na dostępnej paletce kolorów. Sugerowana przez Pana oferta płyt z pokryciem akrylowym spełnia założenia projektu. Kolor, który zostanie ostatecznie wybrany, będzie konsultowany ze

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia

		specjalistami w dziedzinie marketingu. Niekoniecznie musi to być kolor zielony, który został użyty w koncepcji graficznej.
11	Pytanie	Zwracam się z prośbą o wyjaśnienie kryterium formalnego „Lp. 7. Oferent prowadzi działalność gospodarczą w momencie składania oferty”. Czy prowadzenie działalności gospodarczej jest warunkiem udziału w postępowaniu / bądź dodatkowo punktowane? Czy do udziału dopuszczony jest Wykonawca będący spółką z o.o.?
	Odpowiedź	- chodzi o to czy podmiot jest aktywny czy nie, weryfikujemy na podstawie oświadczenia, tylko podmioty prowadzące działalność mogą składać oferty. W tym kontekście jak najbardziej sp. z o.o. która jest aktywnym podmiotem może składać ofertę. - informacja o szacowanej wartości nie jest udostępniana
12	Pytanie	Czy mógłbym prosić o kontakt telefoniczny ?
	Odpowiedź	z uwagi na wymogi udokumentowania procesu wyboru dopuszczamy wyłącznie kontakt mailowy. Jeżeli to możliwe proszę zatem o pytania w formie pisemnej - na wszystkie odpowiemy wyczerpująco

Aktualne odpowiedzi na pytania publikowane są na stronie www.masket.pl